



Como hacer mas competitivo los
proyectos fotovoltaicos.
OPTIMIZACION.

21 de noviembre de 2019

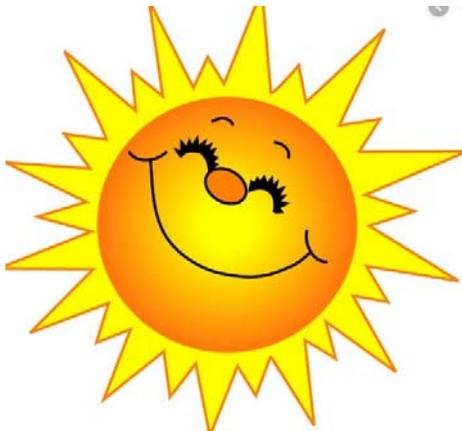
El crecimiento de la energía fotovoltaica ha venido por la reducción de costes. LCOE (€/KWh)

10 años para ser competitiva con el precio del mercado y ser considerados en el mix de generación

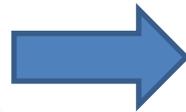
**Estamos en una rampa y es el
momento de optimizar y
especializarse**

El sector fotovoltaico es una “INDUSTRIA”

PROVEEDOR



Materia prima



FABRICANTE



**Planta fotovoltaica
(TRANSFORMACION)**



CLIENTE

**Energia
eléctrica
KWh**

**Producto
(CONSUMO)**

¿QUE PODEMOS HACER PARA MEJORAR EL LCOE (€/kWh)?

1.- PROVEEDOR: elegir el recurso solar

2.- PROCESO DE FABRICACION.

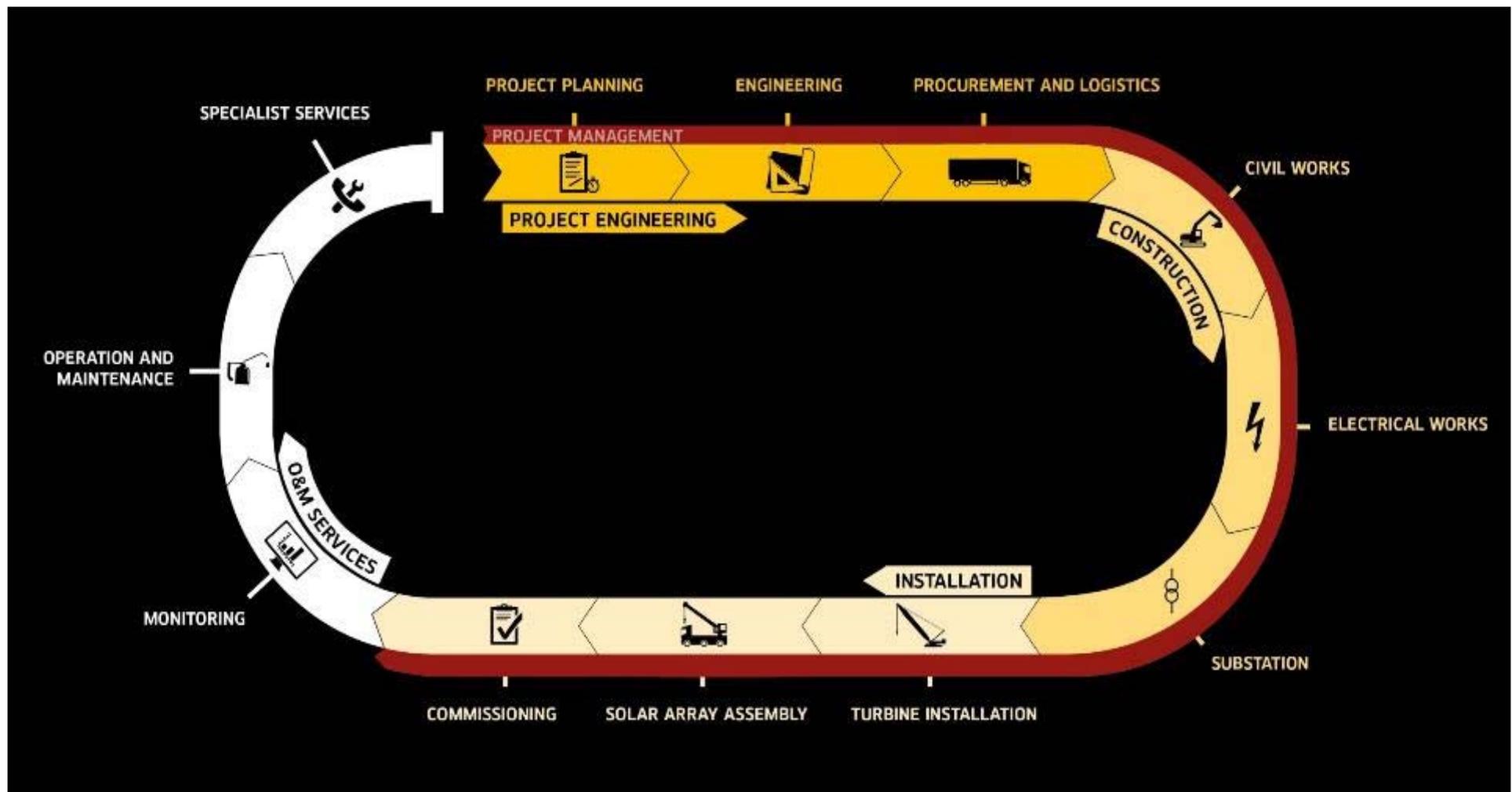
2.1 Modelo de gestión

2.2. Procesos

- DESARROLLO**
- CONSTRUCCION**
- OPERACIÓN Y MANTENIMIENTO**



PROCESO DE FABRICACION



**DESARROLLO
(PLA)**

Generar proyectos hasta el ready to build (permisos, licencias y autorizaciones, PLA) en plazo y en las mejores condiciones técnicas y económicas (CAPEX) para la construcción y explotación

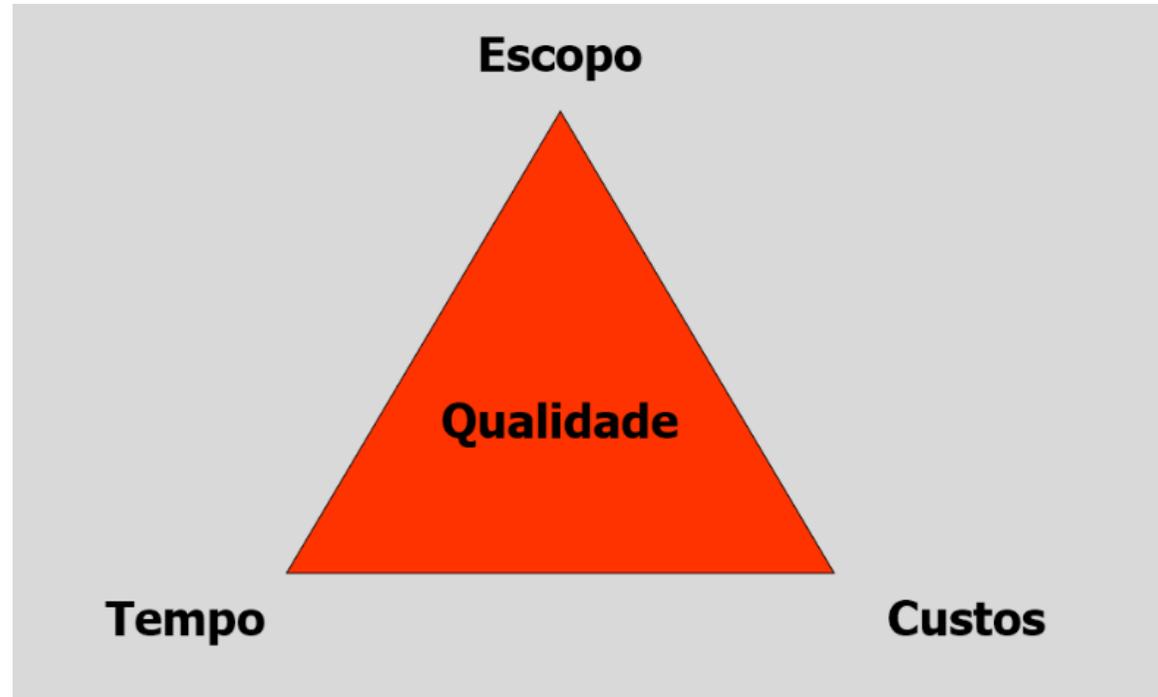
CONSTRUCCION

Ejecutar y poner en marcha los proyectos desarrollados en plazo y en las mejores condiciones técnicas, económicas (CAPEX) para la explotación.

EXPLORACION

Producir el máximo de energía y disponibilidad garantizando la vida útil del proyecto al menor coste (OPEX) en cumplimiento del modelo teórico.

EL NIVEL DE OPTIMIZACION TIENE MAS IMPACTO EN LAS FASES PREVIAS DEL PROCESO



**TIEMPO ES DINERO Y
LA EFICIENCIA ES VITAL**

EL PRECIO DEL CLIENTE (PPA) Y LA FINACIACION ESTAN CONDICIONADOS POR LOS MERCADOS

MUCHAS GRACIAS

info@alterenersun.com



**TRANSFORMAMOS LA ENERGIA
PARA UN MUNDO MEJOR**